

RESPONSABLE DE RAYON

ORGANISME DE FORMATION

IFOLOG

146 avenue des Etats Unis
31200 TOULOUSE
www.ifolog-formation.fr

Aline PRINCE

Tél. : 05.62.75.07.68
ap.ifolog@free.fr

FORMATION

OBJECTIF

GFE : 15

FORMACODE : 34566 - VENTE DISTRIBUTION

Acquérir les compétences professionnelles nécessaires à la certification, à savoir :

- **Animer commercialement la surface de vente et l'équipe**
Mettre en œuvre le merchandising du rayon et des produits pour garantir la présence des assortiments préconisés par l'entreprise. Dynamiser la vente des produits, Animer une équipe.
- **Gérer le rayon, les produits, les services et les collaborateurs**
Gérer l'approvisionnement du rayon, organiser le stockage et le rangement des produits en réserve. Organiser et contrôler le travail des collaborateurs. Contrôler et analyser les résultats de gestion du rayon.

PROGRAMME SYNTHETIQUE

- Accueil
- Animer commercialement la surface de vente et son équipe
- Gérer le rayon, les produits et les services
- Bureautique et Technique de Recherche d'Emploi

Type de validation : Titre Professionnel de « Responsable de Rayon » de niveau IV, (code NSF 312t, code Rome D1502/D1503 Management/gestion de rayon produits alimentaires/non alimentaires).

Métiers préparés : Adjoint Chef de magasin, Chef de magasin (petite surface de vente), Chef d'équipe, Gérant de magasin, Gestionnaire de rayon, Manageur de rayon, Responsable de boutique indépendante et/ou franchisée, Responsable des ventes (GMS), Responsable d'univers marchand, Responsable animateur de rayon.

ORGANISATION

DUREES

Durée en centre : 455 h

Durée en entreprise : 280 h

Durée Totale : 735 h

Durée hebdomadaire : 35 h

Période de formation : Du 14 mai au 23 octobre 2018

Fréquence des regroupements 7 journées de regroupements (1 fois par mois) **Lieu** : Toulouse

Sites concernés : Tous les sites Pyramide. (Se référer à la liste des sites).

Nom du référent unique : Eric Van KAAM

CONDITIONS D'ACCES

Pré-requis : Avoir 18 ans au démarrage de l'action. Avoir un niveau IV et avoir validé son projet professionnel, ou une expérience significative dans les métiers du commerce et de la vente pour les candidats de niveau V. Avoir des connaissances de base en bureautique (Word, Excel...). Avoir des compétences liées au métier : aptitudes relationnelles, rigueur, autonomie.

Procédure d'admission : Participer à une réunion d'information collective. Evaluer ses connaissances sur base de tests, compréhension écrite, mathématiques, bureautique. Evaluer ses compétences sur CV dans le cadre d'un entretien individuel. Se rendre sur site Pyramide le plus proche (Se référer à la liste des sites).

PUBLIC

Type de public : Demandeur d'emploi

Nombre de places Région : 15 dont 10 rémunérées