

- **PREQUALIFICATION - COMMERCE VENTE DISTRIBUTION**

ORGANISME DE FORMATION

I.F.C.Dis

15 rue Boudeville
31100 TOULOUSE
www.ifcdis.fr

Marie-Claude BRAND

Tél. : 05.62.14.45.67
Fax : 05.61.44.34.20
contact@ifcdis.fr

FORMATION

OBJECTIF

GFE : 15

FORMACODE : 34556

Acquérir les prérequis de formation générale indispensables à l'entrée en formation certifiante : Employé (e) commerciale.

PROGRAMME SYNTHETIQUE

Phase de positionnement qui se déroulera en 3 temps :

- Une évaluation du niveau scolaire (français, mathématiques).
- Une évaluation des acquis professionnels.
- Un entretien afin de repérer les atouts et des freins pour l'accès à l'emploi ou à la certification dans le métier visé.

Phase de Pré-qualification : Il s'agit :

- De découvrir l'univers de la distribution, ses contraintes et ses avantages.
- De découvrir les gestes professionnels de base.
- De remettre chacun en phase avec l'objectif d'accès à la formation certifiante prévue (remise à niveau individualisée en fonction des acquis, des savoirs faire et savoirs être de chacun).

ORGANISATION

DUREES**Durée en centre :** 170 h**Durée en entreprise :** 70 h**Durée Totale :** 240 h**Durée hebdomadaire :** 35 h**Période de formation :** 1ère session Du 29 janvier au 15 mars 2018 -2ième session : Du 28 mai au 12 juillet 2018**Sites concernés :** Valence d'Agen, Millau, Figeac, Saint Gaudens, Decazeville, Cahors, Auch**Fréquence des regroupements :** 3 regroupements.**Lieu de regroupement :** IFCDIS 15 rue Boudeville 31100 TOULOUSE**Lieux de regroupement délocalisés sous réserve de 3 stagiaires minium :** Valence d'Agen, Millau, Figeac, Saint Gaudens, Decazeville, Cahors, Auch**Nom du référent unique :** Marie-Claude Brand

CONDITIONS D'ACCES

Prérequis : Avoir validé son projet professionnel. Posséder les savoirs de base. Certains postes peuvent entraîner certaines contraintes physiques : Port de charges, travail au froid. Manifester l'envie de s'investir dans une activité salariée. Accepter le travail du samedi ainsi que des horaires fluctuants, qui peuvent être, selon le poste, matinaux ou tardifs.

Sont prioritaires : les personnes issues d'un dispositif régional d'orientation, les personnes possédant le plus faible niveau de qualification.

Procédure d'admission : Dossier de candidature, entretien individuel. Participer au positionnement

PUBLIC

Type de public : Demandeur d'emploi**Nombre de places Région :** 17 places rémunérées par session